

Ahora, más que nunca, los consumidores tienen una mayor conciencia social y por este motivo, debemos hacerles saber que la industria del diamante ha tomado las medidas oportunas para enfrentarse a la cuestión de los diamantes de zonas en conflicto. El interés por el problema de los diamantes conflictivos ha aumentado, al mencionarse este tema en numerosos libros, en la industria de la música y en películas. Por ejemplo, la nueva película "Diamantes teñidos de sangre" (*The Blood Diamond*), que tiene lugar en Sierra Leona durante la Guerra Civil de finales de los 90, se estrenará el próximo invierno. La cobertura de medios que tendrá esta película, aumentará el interés sobre los diamantes de zonas en conflicto.

Durante años, la industria del diamante ha adoptado medidas efectivas para eliminar el problema de los diamantes de zonas en conflicto. Desde que se estableció el Proceso Kimberley (PK) y el Sistema de Garantías (SdG) en 2003, el comercio de diamantes de zonas en conflicto en el mercado, ha sido prácticamente erradicado. Más del 99% del suministro mundial de diamantes cuenta hoy con un certificado que garantiza su procedencia de zonas libres de conflicto. El Consejo Mundial del Diamante (*World Diamond Council*) está intensificando sus esfuerzos para aumentar el conocimiento sobre estos hechos. Como miembro de la industria, usted y sus empleados tienen un papel muy importante en la educación y concienciación (tanto de sus clientes como de ustedes mismos), sobre los diamantes de zonas en conflicto, el Proceso Kimberley, el Sistema de Garantías, y todo lo positivo que los diamantes aportan al mundo, y especialmente a África. También debe saber el origen de los diamantes que compra, para poder garantizar a sus clientes que no vende diamantes procedentes de zonas en conflicto. Para tratar de facilitarle al máximo esta labor, el Consejo Mundial del Diamante (*World Diamond Council*) ha desarrollado este Dossier Informativo sobre Diamantes de Zonas en Conflicto.

Materiales que se incluyen (en orden de importancia):

- **Guía de Actuación para Directores (para gerentes y encargados):** Explica cómo utilizar los materiales del Dossier Informativo e incluye una carta tipo para enviar a los proveedores de diamantes.
- **Mini Guía: Para Entender los Procesos Creados para Eliminar los Diamantes de Zonas en Conflicto (para todos los empleados):** Explica las principales iniciativas adoptadas por la industria, como el Proceso Kimberley y el Sistema de Garantías.
- **Manual para Formación de Empleados (para gerentes y encargados):** Explica cómo formar a sus empleados en el tema de los diamantes de zonas en conflicto (disponible para descargar en www.diamondfacts.es).
- **Póster de Referencia (para empleados):** Proporciona una guía de consulta rápida para ayudar a sus empleados a responder preguntas sobre diamantes de zonas en conflicto.
- **Tarjeta de Confianza (para empleados):** Contiene un resumen de las principales medidas adoptadas por la industria para abordar el problema de los diamantes de zonas en conflicto.
- **Folleto para el Consumidor (para clientes):** Ayuda a responder las cuestiones sobre los diamantes de zonas en conflicto y recuerda a los consumidores el importante recurso económico que suponen los diamantes. (Disponible en Otoño de 2006).

Estamos seguros que encontrará esta información de interés para su negocio. Si desea información adicional, o descargar los archivos de los distintos materiales anteriormente mencionados, puede visitar:

www.diamondfacts.es.

